|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |

**Тендерная документация**

### по закупу лекарственных средств способом тендера на 2020 год

**Организатор:** Государственное учреждение «Управление здравоохранения Павлодарской области»акимата Павлодарской области, расположенное по адресу: г. Павлодар, ул. Астана, 59.

Банковские реквизиты:

БИН 940740000674

ИИК KZ00701025KSN45501000

БИК KKMFKZ2A

РГУ «КОМИТЕТ КАЗНАЧЕЙСТВА МИНИСТЕРСТВА ФИНАНСОВ РК»

Представитель (Организатора) Бакиров Е.С. **– и.о. руководителя отдела по государственным закупкам**, тел.: 8-7182-32-00-75; e-mail**: www.depzdrav.gov.kz**

Тендерная документация предоставляется на электронных носителях бесплатно.

**1. Общие положения**

1. Тендер проводится с целью выбора поставщика (ов) закупа медицинского оборудований.

1. Сумма, выделенная для закупа: **61 560 000** тенге.

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ лота** | **Наименование товара** | **краткая техническая характеристика** | **един. изм.** | **кол-во** | **цена за ед** | **общая сумма, в тенге** | Место и срок поставки |
| 1 | Эксондис (51) Этеплирсен для внутривенного использования 100 мг/2мл | Эксондис (51) Этеплирсен для внутривенного использования 100 мг/2мл  Упаковка/флакон | флакон | 24 | 730 000 | 17 520 000 | КГП на ПХВ «Поликлиника №5 города Павлодар» |
| 2 | Эксондис (51) Этеплирсен для внутривенного использования 500 мг/10мл | Эксондис (51) Этеплирсен для внутривенного использования 500 мг/10мл  Упаковка/флакон | флакон | 12 | 3 670 000 | 44 040 000 | КГП на ПХВ «Поликлиника №5 города Павлодар» |

1. Настоящая тендерная документация включает в себя:

* 1. перечень закупаемых товаров с указанием количества, суммы, выделенной для закупа по каждому лоту, срок поставки, согласно Приложению 1 к настоящей Тендерной документации;
  2. описание и требуемые качественные характеристики закупаемого товара, согласно Приложению 2 к настоящей Тендерной документации, график поставок;
  3. форму заявки на участие в тендере для юридических и физических лиц по форме согласно Приложению 3 к настоящей Тендерной документации;
  4. Форма заполнения описи документов, прилагаемых к заявке потенциального поставщика, согласно Приложению 4 к настоящей Тендерной документации;
  5. Форма справки об отсутствии просроченной задолженности, согласно Приложению 5 к настоящей тендерной документации;
  6. Форма заполнения сведений о квалификации, согласно Приложению 6 к настоящей тендерной документации;
  7. Форма таблицы цен потенциального поставщика, согласно Приложению 7 к настоящей тендерной документации;
  8. Форма банковской гарантии, согласно Приложению 8 к настоящей тендерной документации;
  9. Проект договора, согласно Приложению 9 к настоящей тендерной документации.

1. Потенциальные поставщики, изъявившие желание участвовать в тендере, должны соответствовать квалификационным требованиям, указанным в главах 3; 4 Правил организации и проведения закупа лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи и медицинской помощи в системе обязательного социального медицинского страхования утвержденные Постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 октября 2009 года № 1729(далее - Правила).
2. Место, требуемые условия поставки: согласно приложению №1.
3. Условия платежа: за фактически поставленный товар в течение 30 (тридцати) рабочих дней с момента поставки товара согласно счет-фактуре и расходной накладной.

**2. Разъяснение организатором тендера положений**  
**тендерной документации потенциальным поставщикам, получившим ее копию**

1. Не позднее, чем за десять календарных дней до истечения окончательного срока приема тендерных заявок, при необходимости потенциальный поставщик вправе обратиться с письменным запросом к заказчику, организатору закупа за разъяснениями по тендерной документации, на которые заказчик или организатор закупа не позднее трех рабочих дней со дня получения запроса дает разъяснение, направляемое всем потенциальным поставщикам, получившим тендерную документацию, на дату поступления запроса без указания автора запроса.
2. В срок не позднее семи календарных дней до истечения окончательного срока приема тендерных заявок заказчик или организатор закупа при необходимости по собственной инициативе или в ответ на запросы потенциальных поставщиков вносят изменения в тендерную документацию, о чем незамедлительно сообщается всем потенциальным поставщикам, которым представлены тендерные заявки, или получившим тендерную документацию. При этом окончательный срок приема тендерных заявок продлевается на срок не менее пяти календарных дней.  
   Заказчик или организатор закупа при необходимости проводят встречу с потенциальными поставщиками для разъяснения условий тендера в определенном месте и определенное время, определенные тендерной документацией, о чем составляется протокол, включающий сведения о ходе и содержании встречи, который направляется всем потенциальным поставщикам, представившим тендерные заявки или получившим тендерную документацию.

**3. Требования к оформлению тендерной заявки и представление потенциальными** **поставщиками**

**конвертов с заявками на участие в** **тендере**

**Заявка на участие в тендере**

1. Потенциальный поставщик, изъявивший желание участвовать в тендере, до истечения окончательного срока приема тендерных заявок представляет заказчику или организатору закупа в запечатанном виде тендерную заявку, составленную в соответствии с положениями тендерной документации на государственном или русском языках.
2. Тендерная заявка, поступившая по истечении окончательного срока приема тендерных заявок, не вскрывается и возвращается потенциальному поставщику.
3. Срок действия тендерной заявки составляет не менее сорока пяти календарных дней, исчисляемых со дня окончательного приема тендерных заявок. Тендерная заявка, имеющая более короткий срок действия, подлежит отклонению.
4. Тендерная заявка состоит из основной части, технической части и гарантийного обеспечения. В случае привлечения соисполнителя, потенциальный поставщик также представляет к тендерной заявке разрешение, подтверждающее права соисполнителя на осуществление деятельности или действий (операций), осуществляемое разрешительными органами посредством лицензирования или разрешительной процедуры в соответствии с законодательством Республики Казахстан, договор, заключенный между потенциальным поставщиком и его привлекаемым соисполнителем.
5. Основная часть тендерной заявки содержит:
   * 1. заявку на участие в тендере по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения, согласно Приложению № 3 к настоящей тендерной документации. На электронном носителе представляется опись прилагаемых к заявке документов по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения, согласно Приложению № 4 к настоящей тендерной документации;
     2. копию свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица либо справку о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица;
     3. копию устава для юридического лица (в случае, если в уставе не указан состав учредителей, участников или акционеров, также представляется выписка о составе учредителей, участников или копия учредительного договора или выписка из реестра действующих держателей акций после даты объявления);
     4. копию документа, предоставляющего право на осуществление предпринимательской деятельности без образования юридического лица, выданного соответствующим государственным органом, копию документа, удостоверяющую личность;
     5. копии разрешений (уведомлений) либо разрешений (уведомлений) в виде электронного документа, полученных (направленных) в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях, сведения о которых подтверждаются в информационных системах государственных органов. В случае отсутствия сведений в информационных системах государственных органов, потенциальный поставщик представляет нотариально засвидетельствованную копию соответствующего разрешения (уведомления), полученного (направленного) в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях;
     6. сведения об отсутствии (наличии) налоговой задолженности налогоплательщика, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям и отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование, полученные посредством веб-портала "электронного правительства" не ранее одного месяца, предшествующего дате вскрытия конвертов;
     7. подписанный оригинал справки банка, в котором обслуживается потенциальный поставщик, об отсутствии просроченной задолженности по всем видам его обязательств, длящейся более трех месяцев перед банком согласно типовому плану счетов бухгалтерского учета в банках второго уровня, ипотечных организациях и акционерном обществе "Банк Развития Казахстана", утвержденному постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан, по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения (если потенциальный поставщик является клиентом нескольких банков или иностранного банка, то представляется справка от каждого из таких банков, за исключением филиалов и представительств потенциального поставщика, расположенных за границей), выданной не ранее одного месяца, предшествующего дате вскрытия конвертов согласно Приложению № 5 к настоящей тендерной документации;
     8. сведения о квалификации по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения согласно Приложению № 6 к настоящей тендерной документации;
     9. если потенциальный поставщик претендует на преимущественное право, копию сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики (GMP) или международному стандарту (для закупа лекарственных средств) и (или) надлежащей дистрибьюторской практики (GDP) (для закупа лекарственных средств, изделий медицинского назначения) и надлежащей аптечной практики (GPP) (для закупа фармацевтических услуг);
     10. если потенциальный поставщик не является резидентом Республики Казахстан и не зарегистрирован в качестве налогоплательщика Республики Казахстан, то им представляются оригинал или копия письма органа государственных доходов Республики Казахстан о том, что данный потенциальный поставщик - нерезидент Республики Казахстан и не состоит на налоговом учете;
     11. заявленную потенциальным поставщиком таблицу цен по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения, согласно Приложению № 7 к настоящей тендерной документации, включающую фактические затраты потенциального поставщика, из которых формируется конечная цена заявленных лекарственных средств, изделий медицинского назначения, медицинской техники и (или) фармацевтической услуги, включая цену сопутствующих услуг;
     12. сопутствующие услуги;
     13. оригинал документа, подтверждающего внесение гарантийного обеспечения тендерной заявки согласно Приложению № 8 к настоящей тендерной документации;
     14. копию акта проверки наличия условий для хранения и транспортировки лекарственных средств и изделий медицинского назначения, выданного территориальными подразделениями уполномоченного органа в сфере обращения лекарственных средств, при необходимости - акта санитарно-эпидемиологического обследования о наличии «холодовой цепи» (акты должны быть выданы не позднее одного года до даты вскрытия конвертов с заявками). В случаях представления потенциальным поставщиком сертификата надлежащей дистрибьюторской практики (GDP), отечественным товаропроизводителем - сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики (GMP) или сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей аптечной практики (GPP), вышеуказанные акты не представляются;
     15. документы, подтверждающие соответствие потенциального поставщика квалификационным требованиям, установленным [пунктом 13](#sub1300) Правил;
     16. при закупе фармацевтических услуг документы, подтверждающие соответствие соисполнителя квалификационным требованиям, установленным [пунктом 14](#sub1400) Правил;
     17. письмо об отсутствии аффилированности в соответствии с [пунктом 9](#sub900) Правил;
     18. письмо о согласии на расторжение договора закупа в случае выявления фактов, указанных в [пункте 9](#sub900) Правил, в порядке, установленном Правилами;
     19. договоры намерения об оказании фармацевтической услуги с соисполнителями;
     20. гарантийное письмо об установлении информационно-коммуникационной инфраструктуры для ведения информационной системы учета амбулаторного лекарственного обеспечения (при закупе фармацевтических услуг);
     21. копию документа, подтверждающего владение на праве собственности или праве владения и пользования объектом фармацевтической деятельности, в соответствии с адресом, указанным в разрешении и (или) уведомлении на занятие соответствующей фармацевтической деятельностью и (или) реализацию изделий медицинского назначения.
6. Техническая часть тендерной заявки содержит:
   * 1. технические спецификации с указанием точных технических характеристик заявленного товара, фармацевтической услуги на бумажном носителе (при заявлении медицинской техники также на электронном носителе в формате \*doc);
     2. документы, подтверждающие соответствие предлагаемых товаров и фармацевтических услуг требованиям настоящих Правил и тендерной документации.

**4.Требования к оформлению заявки на участие в тендере**

1. Потенциальный поставщик при необходимости отзывает заявку в письменной форме до истечения окончательного срока их приема.
2. Не допускается внесение изменений в тендерные заявки после истечения срока представления тендерных заявок.
3. Тендерная заявка представляется в прошитом и пронумерованном виде, последняя страница скрепляется подписью первого руководителя или уполномоченного лица, а также печатью потенциального поставщика (при наличии). Техническая спецификация тендерной заявки и оригинал гарантийного обеспечения закупа прикладываются к тендерной заявке отдельно и запечатываются с тендерной заявкой в один конверт. Техническая спецификация представляется в прошитом и пронумерованном виде, последняя страница ее подлежит скреплению подписью первого руководителя или уполномоченного лица, а также печатью потенциального поставщика (при наличии).
4. Тендерная заявка печатается либо пишется несмываемыми чернилами и подписывается потенциальным поставщиком. Не допускается внесение в текст тендерной заявки вставок между строками, подтирок или приписок, за исключением случаев необходимости исправления грамматических или арифметических ошибок.
5. Тендерная заявка запечатывается в конверт, в котором указываются наименование и юридический адрес потенциального поставщика. Конверт подлежит адресации заказчику или организатору закупа по адресу, указанному в тендерной документации, и содержит слова "Тендер по закупу \_\_\_\_\_\_\_\_ (указывается название тендера)" и "Не вскрывать до \_\_\_\_\_\_\_ (указываются дата и время вскрытия конвертов, указанные в тендерной документации)".

**5.Порядок представления заявки на участие в тендере**

1. Заявки на участие в тендере представляются потенциальными поставщиками либо их уполномоченными представителями секретарю тендерной комиссии нарочно или с использованием заказной почтовой связи по адресу: 140000, г. Павлодар, ул. Астана 59, отдел государственных закупок, лицо ответственное за прием и регистрацию заявок на участие в тендере Бакиров Е.С. в срок до 13 часов 00 минут 25 ноября 2020 года включительно. Представленные потенциальными поставщиками или их уполномоченными представителями заявки на участие в тендере регистрируются секретарем тендерной комиссии в соответствующем журнале с указанием даты и времени приема заявок на участие в тендере.
2. Продолжительность времени между завершением приема тендерных заявок и началом вскрытия конвертов с тендерными заявками не превышает двух часов.
3. Вскрытие конвертов с заявками на участие в тендере производится тендерной комиссией в 15 часов 00 минут 25 ноября 2020 года по адресу: г. Павлодар, ул. Астана, 59, Государственное учреждение «Управление здравоохранения Павлодарской области» акимата Павлодарской области, кабинет 401.
4. В процедуре вскрытия конвертов с тендерными заявками могут присутствовать потенциальные поставщики либо их уполномоченные представители.
5. Присутствующие на процедуре вскрытия конвертов с заявками на участие в тендере уполномоченные представители потенциальных поставщиков, подтверждая свое присутствие, должны предъявить документы, подтверждающие их полномочия и зарегистрироваться в журнале регистрации потенциальных поставщиков в период с 09 часов 00 минут до 12 часов 00 минут 6 октября 2020 года по адресу: 140000 г. Павлодар, ул. Астана, 59, Государственное учреждение «Управление здравоохранения Павлодарской области» акимата Павлодарской области, кабинет отдела государственных закупок №401.
6. Потенциальные поставщики и их уполномоченные представители до процедуры вскрытия конвертов уведомляют тендерную комиссию о технических средствах аудиозаписи и видеосъемки, которые они намерены использовать для записи процедуры вскрытия конвертов с заявками на участие в тендере.
7. Не допускается вмешательство потенциальных поставщиков или их уполномоченных представителей, присутствующих на заседании тендерной комиссии по вскрытию конвертов с заявками на участие в тендере, в деятельность уполномоченного представителя организатора закупок, тендерной комиссии, секретаря тендерной комиссии.
8. Вскрывая конверты, секретарь тендерной комиссии объявляет наименование и адрес потенциальных поставщиков, от которых поступили тендерные заявки, заявленные цены по каждому лоту, условия поставки и оплаты, порядок отзыва тендерных заявок, информацию о документах, составляющих тендерную заявку, и вносит данные сведения в протокол вскрытия конвертов.

**6.Изменение тендерных заявок и их отзыв**

1. Потенциальный поставщик вправе изменить или отозвать свою тендерную заявку до истечения срока представления тендерной заявки. При этом он имеет право на возврат гарантийного обеспечения своей тендерной заявки.
2. Уведомление потенциального поставщика об отзыве тендерной заявки должно быть направлено организатору тендера в письменной форме, но не позднее окончательного срока представления тендерных заявок.
3. Не допускается внесение изменений в тендерные заявки после истечения срока представления тендерных заявок.

**7.Гарантийное обеспечение тендерной заявки**

1. Вместе с тендерной заявкой потенциальный поставщик вносит гарантийное обеспечение в размере одного процента от суммы, выделенной для закупа товаров или фармацевтических услуг.
2. Гарантийное обеспечение тендерной заявки (далее - гарантийное обеспечение) представляется в виде:

1) гарантийного денежного взноса, который вносится на банковский счет заказчика (организатора): БИН 940740000674, ИИК [KZ](javascript:change_data(%22customer_iik%22,%22ru%22))620705022533001001, РГУ «КОМИТЕТ КАЗНАЧЕЙСТВА МИНИСТЕРСТВА ФИНАНСОВ РК» город Павлодар, БИК KKMFKZ2A. Кбе 16, КОД ГУ 2533001.

* + 1. банковской гарантии по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения.

1. Срок действия гарантийного обеспечения составляет не менее срока действия тендерной заявки.
2. Гарантийное обеспечение возвращается потенциальному поставщику в течение пяти рабочих дней в случаях:
   * 1. истечения срока действия тендерной заявки (за исключением тендерной заявки победителя тендера);
     2. отзыва тендерной заявки потенциальным поставщиком до истечения окончательного срока их приема;
     3. отклонения тендерной заявки по основанию несоответствия положениям тендерной документации;
     4. признания победителем тендера другого потенциального поставщика;
     5. прекращения процедур закупа без определения победителя тендера;
     6. вступления в силу договора закупа и внесения победителем тендера гарантийного обеспечения исполнения договора закупа.
3. Гарантийное обеспечение не возвращается потенциальному поставщику, если он:
   * 1. отозвал или изменил тендерную заявку после истечения окончательного срока приема тендерных заявок;
     2. победитель уклонился от заключения договора закупа или договора на оказание фармацевтических услуг после признания победителем тендера;
     3. признан победителем и не внес либо несвоевременно внес гарантийное обеспечение договора закупа или договора на оказание фармацевтических услуг.

**8.Оценка и сопоставление тендерных заявок**

1. Тендерная комиссия осуществляет оценку и сопоставление тендерных заявок. В случае сомнений в достоверности представленных сведений, содержащихся в тендерных заявках, допускается принятие необходимых мер комиссией, за исключением действий комиссии, связанных с дополнением недостающими документами либо заменой документов, представленных в тендерной заявке.
2. В целях уточнения соответствия потенциальных поставщиков квалификационным требованиям в части их непричастности к процедуре банкротства либо ликвидации конкурсная комиссия рассматривает информацию, размещенную на интернет-ресурсе уполномоченного органа, осуществляющего контроль за проведением процедур банкротства либо ликвидации, в части их наличия в перечне недобросовестных поставщиков рассматривает информацию на интернет-ресурсе уполномоченного органа в области здравоохранения.
   * 1. Тендерная комиссия отклоняет тендерную заявку в целом или по лоту в случаях: 1) непредставления гарантийного обеспечения тендерной заявки в соответствии с требованиями Правил;
     2. непредставления копии свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица либо справки о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица;
     3. непредставления копии устава или выписки о составе учредителей, участников или выписки из реестра держателей акций или копии учредительного договора в случаях, предусмотренных Правилами;
     4. непредставления копии документа, предоставляющего право на осуществление предпринимательской деятельности без образования юридического лица, выданного соответствующим государственным органом, копии документа, удостоверяющего личность (для физического лица, осуществляющего предпринимательскую деятельность);
     5. непредставления копий разрешений (уведомлений) либо разрешений (уведомлений) в виде электронного документа, полученных (направленных) в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях, сведения о которых подтверждаются в информационных системах государственных органов, либо непредставления нотариально засвидетельствованных копий соответствующего разрешения (уведомления), полученного (направленного) в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях в случае отсутствия сведений в информационных системах государственных органов;
     6. непредставления сведений об отсутствии (наличии) налоговой задолженности налогоплательщика, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям и отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование, полученных посредством веб-портала "электронного правительства" не ранее одного месяца, предшествующего дате вскрытия конвертов;
     7. наличия в сведениях соответствующего органа государственных доходов информации о налоговой задолженности, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям, отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование (за исключением сумм, по которым изменены сроки уплаты, не отраженных в общей сумме задолженности);
     8. непредставления подписанного оригинала справки банка об отсутствии просроченной задолженности согласно требованиям Правил;
     9. наличия в справке банка или филиала банка просроченной задолженности по обязательствам потенциального поставщика, длящейся более трех месяцев, предшествующих дате выдачи данной справки;
     10. непредставления сведений о квалификации по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения;
     11. непредставления технической спецификации в соответствии с требованиями настоящих Правил;
     12. представления потенциальным поставщиком технической спецификации, не соответствующей требованиям тендерной документации и настоящих Правил;
     13. установления факта представления недостоверной информации по квалификационным требованиям и требованиям к товарам и услугам приобретаемым в рамках Правил;
     14. применения процедуры банкротства, ликвидации и (или) наличия в перечне недобросовестных поставщиков;
     15. непредставления документов, подтверждающих соответствие предлагаемых товаров, фармацевтических услуг требованиям, предусмотренным главой 4 настоящих Правил;
     16. непредставления копии акта проверки наличия условий для хранения и транспортировки лекарственных средств и изделий медицинского назначения, выданного территориальными подразделениями уполномоченного органа в сфере обращения лекарственных средств, при необходимости акта санитарно-эпидемиологического обследования о наличии «холодовой цепи» в соответствии с [подпунктом 14) пункта 64](#sub6414) Правил, за исключением случаев представления потенциальным поставщиком сертификата надлежащей дистрибьюторской практики (GDP), отечественным товаропроизводителем - сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики (GMP), сертификата надлежащей аптечной практики (GPP) при закупе фармацевтических услуг;
     17. если техническая характеристика заявленной медицинской техники не соответствует технической характеристике и (или) комплектации, определенной регистрационным удостоверением и (или) регистрационным досье;
     18. несоответствия требованиям пункта 17 настоящих Правил, за исключением случаев, предусмотренных пунктом 18 настоящих Правил;
     19. установленных пунктами 26, 33 настоящих Правил;
     20. если тендерная заявка имеет более короткий срок действия, чем указано в условиях в тендерной документации;
     21. если не представлена либо представлена не подписанная таблица цен;
     22. представления таблицы цен с закупочной ценой выше цены, выделенной для закупа по соответствующему лоту и (или) предельной цены, установленной уполномоченным органом;
     23. представления тендерной заявки в непрошитом виде, с непронумерованными страницами, не заверенной подписью, без указания на конверте наименования или юридического адреса потенциального поставщика, заказчика или организатора закупа.
     24. несоответствия потенциального поставщика и (или) соисполнителя предъявляемым квалификационным требованиям;
     25. непредставления информации об отсутствии аффилированности в соответствии с [пунктом 9](#sub900) Правил;
     26. непредставления согласия на расторжение договора закупа в случае выявления фактов, указанных в [пункте 9](#sub900) настоящих Правил, в порядке, установленном Правилами;
     27. установления инициирования процедуры банкротства либо ликвидации, приостановления финансово-хозяйственной деятельности, в соответствии с законодательными актами Республики Казахстан на момент проведения закупок;
     28. установления факта привлечения к ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по заключенным в течение последних двух лет договорам на основании решения суда, вступившего в законную силу.
3. Закуп способом тендера или его какой-либо лот признаются несостоявшимися по одному из следующих оснований:
   * 1. отсутствия представленных тендерных заявок;
     2. представления менее двух тендерных заявок;
     3. если не допущен ни один потенциальный поставщик;
     4. если допущен один потенциальный поставщик.
4. Победитель тендера определяется на основе наименьшей цены.
5. Итоги тендера подводятся в течение десяти календарных дней со дня вскрытия конвертов с тендерными заявками, о чем составляется протокол, в который включаются:
6. наименования и краткое описание товаров или фармацевтических услуг;
7. сумма закупа;
8. наименования, местонахождение и квалификационные данные потенциальных поставщиков, представивших тендерные заявки;
9. цена и другие условия каждой тендерной заявки в соответствии с тендерной документацией;
10. изложение оценки и сопоставления тендерных заявок;
11. основания отклонения тендерных заявок;
12. наименования и местонахождение победителя(ей) по каждому лоту тендера и условия, по которым определен победитель, с указанием торгового наименования;
13. наименования и местонахождение участника каждого лота тендера, предложение которого является вторым после предложения победителя с указанием торгового наименования;
14. основания, если победитель тендера не определен;
15. срок, в течение которого надлежит заключить договор закупа;
16. информация о привлечении экспертной комиссии.
17. В течение трех календарных дней со дня подведения итогов тендера, заказчик или организатор закупа уведомляют потенциальных поставщиков, принявших участие в тендере, о результатах тендера путем размещения протокола итогов на интернет-ресурсе заказчика или организатора закупа.
18. Протокол об итогах тендера размещается на интернет-ресурсе заказчика или организатора закупа. Организатор закупа в течение трех календарных дней со дня подведения итогов направляет заказчику заверенные копии протокола итогов закупа и техническую спецификацию товаров победителя.

9.Порядок заключения договора о закупе

1. Заказчик в течение пяти календарных дней со дня подведения итогов тендера либо получения итогов закупа от организатора закупа направляет потенциальному поставщику подписанный договор закупа или договор на оказание фармацевтических услуг, составляемый по формам, утвержденным уполномоченным органом в области здравоохранения.
2. В течение десяти рабочих дней со дня получения договора победитель тендера подписывает его либо письменно уведомляет заказчика о несогласии с его условиями или отказе от подписания. Непредставление в указанный срок подписанного договора или уведомления о несогласии с условиями считается отказом от его заключения. Срок разрешения разногласий не должен превышать двух рабочих дней.
3. Договор закупа или договор на оказание фармацевтических услуг вступают в силу со дня подписания его уполномоченными представителями сторон, если иное не предусмотрено законодательными актами Республики Казахстан.
4. Если победитель тендера уклонился от подписания договора закупа или договора на оказание фармацевтических услуг в установленный срок или не уведомил заказчика о несогласии с его условиями, то заказчик заключает договор с участником тендера, соответствующим требованиям настоящих Правил, и ценовое предложение которого является вторым после предложения победителя.
5. Не допускаются внесение каких-либо изменений и (или) новых условий в договор (за исключением уменьшения цены товара, объема), которые изменяют содержание предложения, явившегося основой для выбора поставщика, в том числе замена торгового наименования, указанного в договоре другим торговым наименованием.
6. Внесение изменения в заключенный договор при условии неизменности качества и других условий, явившихся основой для выбора поставщика, допускается:
7. по взаимному согласию сторон в части уменьшения цены на товары и соответственно цены договора;
8. по взаимному согласию сторон в части уменьшения объема товаров, фармацевтических услуг.
9. Допускается проведение переговоров заказчиком либо организатором закупа с потенциальным поставщиком, признанным победителем тендера, с целью уменьшения цены товара либо фармацевтической услуги до подписания договора о закупе, об оказании фармацевтических услуг. Потенциальный поставщик принимает решение по своему усмотрению о согласии или несогласии на уменьшение цены товара или фармацевтической услуги, что не является основанием для отказа заказчиком либо организатором закупа в подписании договора с потенциальным поставщиком, признанным победителем тендера.

**10.Порядок внесения обеспечения исполнения договора о закупе**

1. Содержание, форма и условия внесения гарантийного обеспечения договора закупа или договора на оказание фармацевтических услуг (далее - гарантийное обеспечение) определяются заказчиком или организатором закупа в соответствии с положениями настоящих Правил и подлежат включению в тендерную документацию, договор закупа или договор на оказание фармацевтических услуг.
2. Гарантийное обеспечение составляет три процента от цены договора закупа или договора на оказание фармацевтических услуг и представляется в виде:
3. гарантийного взноса в виде денежных средств, размещаемых в обслуживающем банке заказчика;
4. банковской гарантии, выданной в соответствии с нормативными правовыми актами Национального Банка Республики Казахстан, по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения.
5. Гарантийное обеспечение в виде гарантийного взноса денежных средств вносится потенциальным поставщиком на соответствующий счет заказчика.
6. Гарантийное обеспечение не вносится, если цена договора закупа или договора на оказание фармацевтических услуг не превышает двухтысячекратного размера месячного расчетного показателя на соответствующий финансовый год.
7. Гарантийное обеспечение исполнения договора закупа или договора на оказание фармацевтических услуг вносится поставщиком не позднее десяти рабочих дней со дня его вступления в силу, если им не предусмотрено иное.
8. Гарантийное обеспечение исполнения договора закупа или договора на оказание фармацевтических услуг не возвращается заказчиком поставщику в случаях:
9. расторжения договора закупа или договора на оказание фармацевтических услуг в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением поставщиком договорных обязательств;
10. неисполнения или исполнения ненадлежащим образом своих обязательств по договору поставки (нарушение сроков поставки, поставка некачественных лекарственных средств, изделий медицинского назначения и нарушение других условий договора); 3) неуплаты штрафных санкций за неисполнение или ненадлежащее исполнение, предусмотренных договором закупа или договором на оказание фармацевтических услуг.

**11.Поддержка отечественных производителей товаров.**

1. В случае, если в тендере по лоту участвует один потенциальный поставщик, являющийся отечественным товаропроизводителем, тендерная заявка которого соответствует требованиям настоящих Правил, комиссия принимает решение о признании такого потенциального поставщика победителем тендера, с которым заключается договор поставки без применения способа закупа из одного источника. При этом при заключении договора цена товара не превышает цену первичного ценового предложения данного потенциального поставщика.
2. В случае, если в тендере по лоту участвуют два и более потенциальных поставщиков, один из которых потенциальный поставщик, являющийся отечественным товаропроизводителем, тендерная заявка которого соответствует требованиям Правил, комиссия принимает решение о признании такого потенциального поставщика победителем тендера, с которым заключается договор поставки без применения способа закупа из одного источника. При этом при заключении договора цена товара не превышает цену первичного ценового предложения данного потенциального поставщика.
3. В случае, если в тендере по лоту участвуют два и более потенциальных поставщиков, являющихся отечественными товаропроизводителями, тендерные заявки которых соответствуют требованиям Правил, заказчик, организатор закупа рассматривают тендерные заявки потенциальных поставщиков, являющихся отечественными товаропроизводителями, а тендерные заявки других потенциальных поставщиков (при их наличии) отклоняются.
4. Статус отечественного производителя потенциального поставщика при проведении закупа подтверждается следующими документами:
5. разрешение (лицензия) на осуществление фармацевтической деятельности по производству лекарственных средств, изделий медицинского назначения или медицинской техники, полученное в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях;
6. регистрационное удостоверение на товар отечественного производителя, выданное в соответствии с положениями [Кодекса](http:///online.zakon.kz/Document/?link_id=1001174830) и порядком, определенным уполномоченным органом в области здравоохранения, с указанием отечественного товаропроизводителя в качестве производителя.
7. При заключении договора или дополнительного соглашения к долгосрочному договору поставки, потенциальный поставщик - отечественный товаропроизводитель на поставляемые товары предоставляет сертификат о происхождении товара для внутреннего обращения «СТ KZ».

**12.Поддержка предпринимательской инициативы.**

1. Преимущество на заключение договоров в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи и в системе обязательного социального медицинского страхования имеют потенциальные поставщики, получившие в соответствии с требованиями законодательства в области здравоохранения Республики Казахстан сертификат о соответствии объекта требованиям:
2. надлежащей производственной практики (GMP) при закупе лекарственных средств и заключении долгосрочных договоров поставки лекарственных средств;
3. надлежащей дистрибьюторской практики (GDP) при закупе лекарственных средств, изделий медицинского назначения и фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи;
4. надлежащей аптечной практики (GPP) при закупе фармацевтических услуг.
5. Для получения преимущества на заключение договора закупа или договора поставки к тендерной заявке:
   1. отечественные товаропроизводители при закупе лекарственных средств и заключении долгосрочных договоров поставки лекарственных средств прикладывают сертификат о соответствии объекта и производства требованиям надлежащей производственной практики (GMP), полученный в соответствии с требованиями законодательства в области здравоохранения Республики Казахстан;
   2. потенциальные поставщики при закупе лекарственных средств, изделий медицинского назначения и фармацевтических услуг прикладывают сертификат о соответствии объекта требованиям надлежащей дистрибьюторской практики (GDP), полученный в соответствии с требованиями законодательства в области здравоохранения Республики Казахстан;
   3. потенциальные поставщики и (или) их соисполнители при закупе фармацевтических услуг прикладывают сертификат о соответствии объекта требованиям надлежащей аптечной практики (GPP), полученный в соответствии с требованиями законодательства в области здравоохранения Республики Казахстан.
6. Если в тендере по лоту участвует только один потенциальный поставщик, представивший тендерную заявку, соответствующую требованиям Правил, сертификат о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики GMP или надлежащей дистрибьюторской практики GDP, в соответствии с требованиями, указанными в пункте 30 настоящих Правил, комиссия принимает решение о признании такого потенциального поставщика победителем тендера, с которым заключается договор поставки без применения способа закупа из одного источника. При этом при заключении договора цена товара не превышает цену первичного ценового предложения данного потенциального поставщика.
7. Если в тендере по лоту участвует два и более потенциальных поставщиков, один из которых потенциальный поставщик, представивший тендерную заявку, соответствующую требованиям настоящих Правил, сертификат о соответствии объекта надлежащей производственной практики GMP или надлежащей дистрибьюторской практики GDP, в соответствии с требованиями, указанными в [пункте 30](#sub3000) Правил, комиссия принимает решение о признании потенциального поставщика, представившего сертификат о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики GMP или надлежащей дистрибьюторской практики GDP, победителем тендера, с которым заключается договор поставки без применения способа закупа из одного источника. При этом при заключении договора цена товара не превышает цену первичного ценового предложения данного потенциального поставщика.
8. Если в тендере по лоту участвуют два и более потенциальных поставщиков, представивших тендерные заявки, соответствующие требованиям настоящих Правил, сертификаты о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики GMP или надлежащей дистрибьюторской практики GDP, в соответствии с требованиями, указанными в [пункте 30](#sub3000) Правил, то комиссия рассматривает только их тендерные заявки, а тендерные заявки других потенциальных поставщиков (при их наличии) отклоняются.